



K&K Business
•Services Company•

برنامج حاضنة الأعمال
Business Incubator Programme



K&K Business

•Services Company•

الفهرس

● **بيانات البرنامج + أهداف البرنامج**

1

● **مكونات البرنامج**

2

● **مراحل البرنامج**

3

● **موارد البرنامج**

4

● **الموارد المكتبية**

5

● **الجدول الزمني**

6

● **يوم العرض Demo Day**

7

● **كيفية التقديم + أساس القبول**

8

نحتضن الفكرة
حتى تنمو إلى مشروع قائم



K&K Business
•Services Company•

حاضنة اعمال K&K Business Services Company

بيانات البرنامج



اسم الحاضنة

كيه ايه كيه العالمية لخدمات الأعمال



الموقع

المملكة العربية السعودية - جدة - البغدادية الغربية



الفئات المستهدفة

الشركات الناشئة وافكار المشاريع الغير قائمة



المجالات المستهدفة

المجالات التقنية والذكاء الاصطناعي والطاقة المتجددة



المدة

6 أشهر - 9 أشهر

أهداف البرنامج :

- تسهيل تبادل المعلومات والخبرات وخلق بيئة استثمارية ابتكارية ضخمة ومترابطة
- وضع الخطط والبرامج المبنية على وعي واستراتيجيات واضحة من أجل دعم رواد الأعمال في المملكة
- توفير موارد وخدمات لدعمهم على النمو والوصول بأفكارهم المبتكرة إلى مشاريع ريادية ناجحة
- تحويل الأفكار إلى مشاريع حقيقية قادرة على الاستمرار والمنافسة في سوق تنافسي ضخم
- توفير التمويل اللازم لتنمية المشاريع الناشئة
- بناء شبكة قوية من المستثمرين ، المستشارين، والشركاء الاستراتيجيين
- قليل أخطار النشاط التجاري وتعزيز وجود الشركات في السوق الفعلي وارتفاع نسبة الاستمرار فيه.
- دعم حاضنات الأعمال للمشاريع الصغيرة يتم من خلال تجهيزات المكاتب وتقديم الدعم الإداري والاستشاري، والمالي

1



K&K Business

•Services Company•

مكونات البرنامج :



التوجيه والارشاد

1

- ورش العمل الأسبوعية: تشمل مواضيع مثل:
- تطوير خطة العمل
- استراتيجيات التسويق
- التحليل المالي وإدارة التدفقات النقدية
- تطوير المنتجات والابتكار
- جلسات توجيه فردية: كل شركة ناشئة تحصل على مستشار خاص لتقديم توجيه فردي بناءً على احتياجاتها.



الخدمات الادارية

2

- تأسيس الشركة بشكل قانوني واصدار عقد التأسيس
- اصدار السجل التجاري والتراخيص اللازمة
- فتح المنصات الحكومية مع تقديم كافة الخدمات الادارية المطلوبة
- تسجيل العلامة التجارية وبراءات الاختراع للفكرة



الدعم الاعلامي

3

- فتح حسابات التواصل الاجتماعي للشركة
- اطلاق الحملات الاعلانية الممولة للمشروع
- الاعلان عن المشروع المحتضن في قائمة الاخبار في منصة الحاضنة
- تقديم الاستشارات التسويقية المرشدة لسباق الخطط التسويقية



الاستشارات المالية

4

- استشارات مالية مخصصة: دعم الشركات في إعداد خطط مالية قوية.
- التدريب على التمويل الجماعي: كيفية إعداد حملات تمويل جماعي ناجحة.
- إعداد الشركات الناشئة للقاء المستثمرين: دعمهم في إعداد عروض تقديمية قوية لجذب التمويل.



التمويل

5

- 1. التمويل غير النقدي:**
 - توفير مساحات مكتبية مجانية للشركات الناشئة.
 - تقديم خدمات مثل استشارات قانونية، محاسبة، وتطوير تكنولوجيا.
- 2. الربط بالمستثمرين:**
 - فعاليات استعراض المشاريع (Demo Day): تنظيم يوم خاص لعرض المشاريع الناشئة أمام المستثمرين، حيث يحصل كل مشروع على فرصة لتقديم نفسه أمام لجنة من المستثمرين.
 - شبكة المستثمرين: بناء علاقات مع صناديق رأس المال المخاطر والمستثمرين الملائكيين وتقديم الشركات الناشئة المناسبة لهم.
- 3. منح تمويلية مباشرة:**
 - التمويل الأولي (Seed Funding): تقدم الحاضنة مبلغاً مالياً يتراوح بين [X و Y] مقابل نسبة من الأسهم (مثلاً 5-10%).
 - منح بدون حقوق ملكية: تخصيص جوائز مالية للفائزين في المسابقات الداخلية ضمن الحاضنة.
- 4. الشراكات مع الجهات الحكومية والمؤسسات الكبرى:**
 - التعاون مع صناديق الابتكار الحكومية للحصول على منح تمويل إضافية.
 - إنشاء شراكات مع الشركات الكبرى للحصول على استثمارات أو فرص تعاون تجارية.



المسابقات السنوية

6

- تدشين المسابقات السنوية المحفزة لكافة المشاريع المحتضنة
- الاعلان عن بدء التقديم والاعلان عن النتائج خلال المنصة
- تقييم كافة المشاريع من قبل الحاضنة والمستثمرين مع استطلاعات اراء الحضور
- الحفل الختامي مع تقديم جائزة « الدرع الذهبي » من الحاضنة للمشروع الفائز



متابعة الأداء

7

- جلسات تقييم شهرية: يتم تقييم أداء كل شركة ناشئة شهرياً من قبل فريق الحاضنة لضمان تحقيق الأهداف المطلوبة.
- تقرير نهاية البرنامج: كل شركة تقدم تقريراً عن الأداء والإنجازات مع توصيات للتطوير المستقبلي.

2



K&K Business

•Services Company•

مراحل البرنامج :

- الاتصال الدولي ورسم الفكرة بشكل علمي وواضح
- التحقق من الفكرة وإجراء أبحاث السوق وتحليل المنافسين
- التأكد من وجود نماذج أعمال للشركة
- وضع خطة عمل حسب الاحتياجات المطلوبة
- وضع خط تصوير المنتج أو الخدمة
- وضع دراسة الجدوى الاقتصادية
- اعداد التوقعات المالية
- وضع الخطط الارشادية للتقليل من المخاطرة



1

التفكير والتخطيط

- توفير الماكن والمكاتب لفريق العمل
- بناء الهيكل التنظيمي وتكوين فريق العمل
- بناء المنتج أو الخدمة حسب الخطط
- استخدام الموارد المختلفة في التشغيل و التحسين
- ترجمة الارشادات والتوجيهات من الخبراء في التنفيذ
- الحصول على الدعم من مصادر التمويل المختلفة
- تجربة اطلاق حد ادنى من المنتج والخدمة لاختبار فاعليتها



2

البناء والتشغيل

- اطلاق المنتج أو الخدمة على أرض الواقع
- تتبع الاستراتيجيات الموضوعة من قبل فريق المستشارين
- تحقيق جاذبية السوق وتحقيق الميزة التنافسية
- الظهور الاعلامي وتعزيز الشبكات والاتصالات



3

الاطلاق والتطوير

3



K&K Business

•Services Company•

موارد البرنامج :



موارد علاقات عامة

تكوين شبكة قوية من العلاقات مع رواد الأعمال والمستثمرين



موارد تقنية وفنية

دعم فني وتقني متقدم مثل البرمجيات والادوات اللازمة لتطوير المنتجات



موارد مكتبية

مكاتب متكاملة ومجهزة ومدعومة بالتكنولوجيا المتقدمة



موارد ادارية

اصدار الرخص والسجلات والمنصات الحكومية وتسجيل العلامة التجارية وبراءات الاختراع وكافة الخدمات الادارية حسب احتياج المشروع



موارد مالية

التمويل والربط مع الملاك المستثمرين وتعزيز العلاقات والفرص في صناديق رأس المال



موارد استشارية

تقديم الاستشارات المتخصصة التوجيهية لمختلف مراحل الاحتضان منذ البناء وحتى التطوير



موارد تسويقية

فتح حسابات التواصل الاجتماعي للمشروع مع اطلاق الحملات الاعلانية الممولة مع الاعلان عن المشروع المحتضن عبر اخبار منصة البرنامج



K&K Business
•Services Company•

الموارد المكتبية



« مكاتب بدون اطلالة خارجية »



« مكاتب باطلالة خارجية »



« وحدات عمل مشتركة »



« مكاتب مخصصة عازلة للصوت »

- خدمات طباعة
- خدمات انترنت وكهرباء
- خدمات سكرتارية واستقبال
- خدمات الضيافة (ماء + شاي)
- كافيه KAK المتخصص بجميع انواع المشروبات وخيارات الافطار المتنوعة
- اطلالة مميزة وموقع استراتيجي
- تصاميم ابداعية واثاث مريح ومساحات مضيئة



غرفة اجتماعات



K&K Business

• Services Company •

الجدول الزمني :

1

الشهر الأول
(2 اسبوع)

**بدء التقديم
والتسجيل**

2

الشهر الأول
(1 اسبوع)

**التقييم
ونائج القبول**

3

الشهر الثاني

**التوجيه والتدريب ووضع
الخطط والتوقعات**

4

الشهر الثالث + الرابع

**التنفيذ وتطوير العروض
التقديمية للمستثمرين
والحصول على المنح
التمويلية**

5

الشهر الخامس + السادس

**الاطلاق الفعلي للمشروع
وتقديم تقارير الأداء وتحليل
الاحتياجات المستقبلية**

ملاحظة :

قد يمتد الجدول الزمني إلى مدة 9 أشهر حسب :

- درجة تعقيد الفكرة
- تقارير الأداء



K&K Business

•Services Company•

يوم العرض : Demo Day

- افتتاح تجريبي يقدم الشركات فيه عروض تقديمية
- خلق فرصة للشركات الناشئة لعرض الأفكار بطريقة ابداعية
- خلق فرصة للشركات الناشئة لعرض الأفكار بطريقة ابداعية
- يوم عرض يستهدف ذوي التمويل الاستثماري من المستثمرين المحليين
- الحصول على تمويل اضافي لأغراض مواصلة النمو
- استقطاب العملاء الأوائل وتحقيق إيرادات أولية من خلال افتتاح تجريبي
- الحصول على الارشاد والدعم لرواد الاعمال المبتدئين

نحتضن الفكرة
حتى تنمو إلى مشروع قائم



كيفية التقديم :

- 1 انشاء حساب في الموقع الالكتروني
- 2 تعبئة نموذج التقديم عبر الموقع الالكتروني
- 3 ارسال ملخص تنفيذي Executive Summary حول المشروع يتضمن تفاصيل حول الفكرة ، الفريق ، والخطة المالية
- 4 تقييم مبدئي من قبل فريق الحاضنة لاختيار أفضل المشاريع بناءً على المعايير واستيفاء الشروط
- 5 تأكيد الطلبات التي تم اختيارها عبر التقييم المبدئي من خلال ظهور رسالة تأكيد وقبول الطلب في حسابه
- 6 تحديد مواعيد المقابلات للطلبات المؤكدة وإجراءها
- 7 التقييم النهائي ورسائل التأكيد للطلبات التي تم قبولها للحتضان



أساس القبول :

- يجب أن تكون الشركات الناشئة في مرحلة الفكرة أو النمو المبكر
- الالتزام بالمشاركة في جميع فعاليات وورش العمل
- تقديم خطة عمل شاملة وعرض تقديمي واضح
- أن يكون مالك الشركة وصاحب الفكرة لديه الخبرة في العمل بشكل عام أو بشكل علمي أو دراسي في المجال المستهدف في الفكرة المطروحة
- أن تكون الفكرة قابلة للتوسع في المستقبل
- أن تكون الفكرة مميزة وريدة من نوعها بتقديم شيء جديد في المجتمع



K&K Business

•Services Company•



 +966 508 884 024

 +966 507 778 679

 info@kaksbc.COM

 WWW.KAKSBC.COM



@KAKSBCKSA